

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita Competenza  
Competenza Assistenza Semplificazione Sviluppo  
Innovazione Integrazione **Strategia** Specializzazione  
Risultato Progettazione Marketing **Crescita** Competenza

Assistenza  
Semplificazione  
Sviluppo  
Innovazione  
Integrazione  
Strategia  
Specializzazione  
Risultato  
Progettazione  
Marketing  
Crescita  
Competenza

**FULLFARMA**

Viale Danimarca, zona industriale  
Battipaglia (SA)  
Telefono: +39 0828/346473  
Email: fullfarma@a4dc.it



Progetto promosso e curato da A4Design

Risultato Progettazione Marketing **Crescita** Competenza  
Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita Competenza  
Competenza Assistenza Semplificazione Sviluppo  
Innovazione Integrazione **Strategia** Specializzazione  
Risultato Progettazione Marketing **Crescita** Competenza

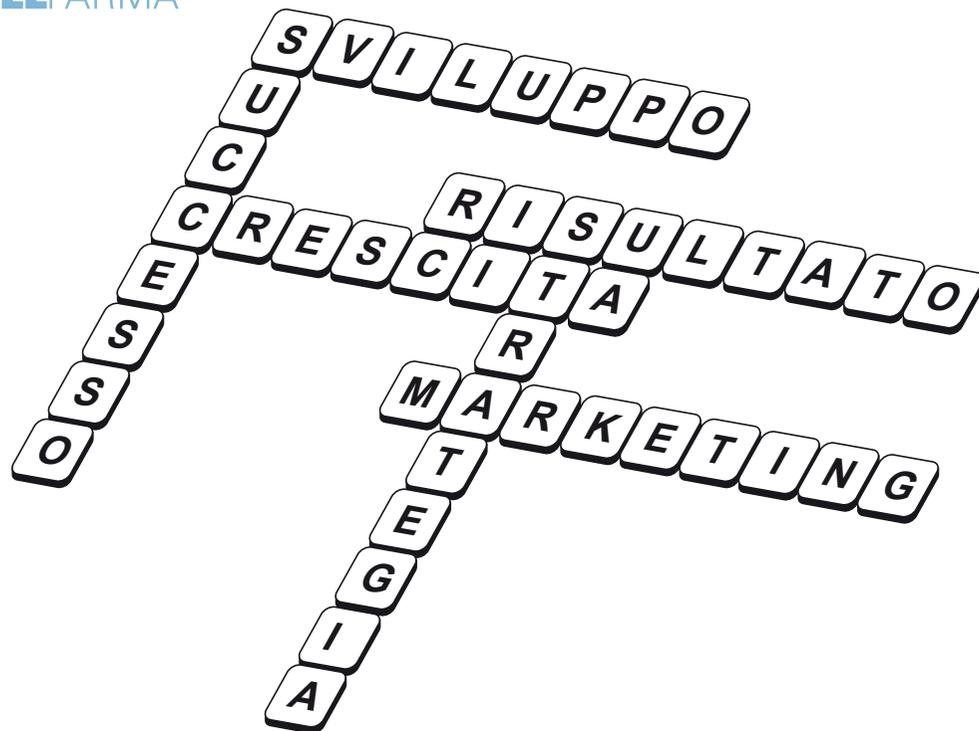
Assistenza  
Semplificazione  
Sviluppo  
Innovazione  
Integrazione  
Strategia  
Specializzazione  
Risultato  
Progettazione  
Marketing  
Crescita  
Competenza



Nata dall'intesa di tre Architetti, esperti nella progettazione di spazi per il commercio e appassionati dall'idea di poter gestire un progetto architettonico fino alla sua completa messa in opera, **A4Design&Contract s.r.l.** è oggi **Architettura, Consulenza e Produzione.** La fase progettuale e quella produttiva si supportano e si alimentano a vicenda, grazie alla sinergia creata tra un moderno laboratorio di produzione, che si avvale di maestranze esperte nella realizzazione di arredi per il retail e gli uffici di progettazione, dotati di un team sempre attento alle esigenze specifiche del settore di riferimento. A4Design&Contract s.r.l è un'azienda completa e dinamica, capace di soddisfare appieno le esigenze di qualsiasi imprenditore.

Competenza Assistenza Semplificazione Sviluppo Successo Innovazione Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione Risultato Progettazione Marketing Crescita Competenza Assistenza





## Il Progetto

Il progetto **FULLFARMA** nasce dalla volontà della Direzione Aziendale di affiancare al Core Business, la progettazione e fornitura di soluzioni di arredo per Parafarmacie, Farmacie e Sanitarie, una serie di **servizi** collaterali finalizzati a fornire un **supporto** alla gestione e allo **sviluppo** del **Business** dei propri clienti.

Sempre di più, infatti, diventa importante per il **successo** di un punto vendita, far sì che l'allestimento sia accattivante dal punto di vista estetico, **innovativo** nei materiali utilizzati e nelle finiture, ma anche **funzionale** all'aumento effettivo degli acquisti, all'ottimizzazione degli spazi disponibili, al rapporto e alla **comunicazione** con il cliente finale.

Per queste ragioni, **A4Design**, ha affiancato alla propria **competenza**, **conoscenza** e **creatività** nell'allestimento dei punti vendita, la tecnica, la sensibilità e la preparazione di professionisti della **Gestione** e del **Marketing** del settore, per offrire **soluzioni personalizzate** che siano funzionali per il rivenditore e attraenti per il cliente finale. Il tutto, al fine di garantire una **formula vincente**, in grado di raccogliere le **grandi opportunità** offerte da un mercato ricco e in rapida evoluzione, dove sempre più diventa importante soddisfare i bisogni della clientela e **competere con successo**.

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Aree di competenza

Tre sono le Aree di competenza:

1. **Allestimento del punto vendita**
2. **Marketing e Sviluppo di impresa**
3. **Assistenza gestionale**

Unica è la Mission del Progetto:

*“Fornire **soluzioni di qualità**, singole o integrate, per punti vendita al dettaglio nei settori farmaceutico, parafarmaceutico e sanitario-ortopedico, che aiutino gli imprenditori, esistenti o aspiranti, ad affrontare le problematiche relative all’**apertura**, alla **progettazione**, al **lancio**, alla **gestione del business**, nonché quelle legate ad esigenze di **ristrutturazione**.”*



## Allestimento punto vendita

L'area "Allestimento del punto vendita" prevede che la progettazione globale – immobile e/o arredo – sia eseguita da **architetti specializzati** e che ogni proposta progettuale venga gestita, fino alla completa messa in opera, con un'attenta cura dei **dettagli** e della **qualità** dell'esecuzione, con **tempi rapidi** e certi e con un'assistenza completa fino alla realizzazione del progetto; il tutto, attraverso soluzioni innovative e realizzazioni **competitive** economicamente.

Le capacità e competenze maturate negli anni permettono ad A4Design di proporre soluzioni di alto livello qualitativo sia per attività singole, sia per reti di punti vendita che necessitano della progettazione degli elementi identificativi e di un format architettonico.

I servizi di cui si compone, che possono essere richiesti singolarmente o nel complesso, sono:

- Progettazione Punto Vendita
- Assistenza Amministrativa pre-apertura / SCIA
- Direzione lavori
- Fornitura e montaggio arredi
- Fornitura e montaggio allestimento grafico ed insegne

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Allestimento punto vendita

### I servizi

#### Progettazione soluzioni d'arredo

L'**esperienza** dei progettisti della **A4Design**, maturata con la realizzazione di decine di Parafarmacie, Sanitarie ed Ortopedie su tutto il territorio nazionale, garantisce una ideazione degli spazi e degli arredi attenta alle **esigenze specifiche** del settore.

È fondamentale, infatti, al fine della piena fruibilità dello spazio commerciale anche da parte di persone con capacità visive o motorie ridotte, dotare sia gli arredi che le aree funzionali di una **giusta disposizione** e di **corrette conformazioni** e caratteristiche costruttive. In particolare, i progettisti dell'**A4Design** scompongono il punto vendita nelle sue singole **aree funzionali** – ingresso, area espositiva, consulenza, percorsi, camerini o salette prova ecc. – e, dopo avere individuato per ognuna le forme e le dimensioni più appropriate, le riaggregano in un insieme organico e razionale. Gli arredi – dal bancone, agli espositori, alle sedute – vengono disegnati per rispondere, da un lato, all'esigenza di essere accessibili a utenti con caratteristiche diverse, dall'altro, rispettando moderne tecniche di **visual merchandising** per non perdere di vista, al contempo, il gusto per un **design raffinato** e la necessità di garantire un **layout efficace** dal punto di vista del Marketing.

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Allestimento punto vendita

### I servizi

#### Realizzazione/Fornitura

Un moderno laboratorio produttivo dotato di macchinari di ultima generazione affianca e completa lo studio di progettazione dando **unità** ed **organicità** all'intero **iter ideativo e produttivo**. **Maestranze specializzate** trasformano idee e progetti in materia. I progettisti traggono dall'esperienza e dalla pratica produttiva sostegno alla propria attività progettuale. La **sinergia** tra le maestranze ed i progettisti, l'attenzione di questi ultimi a quanto proposto dalle ultime tendenze del design e la ricerca continua sui materiali effettuata nel laboratorio interno sono determinanti nell'uso sapiente e combinato di **materiali tradizionali** quali legno, ferro, acciaio e vetro e **prodotti innovativi** quali corian, okite, kerlite, metacrilato ed altri.

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Marketing e sviluppo d'Impresa

L'Area "Marketing e Sviluppo di impresa" propone assistenza nelle decisioni di **marketing strategico** per lo **sviluppo** e affiancamento nella **pianificazione** e nel **coordinamento** di tutte le azioni di **marketing operativo** in vista del raggiungimento degli **obiettivi aziendali** e del **miglioramento delle performance**.

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione Ri  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza S



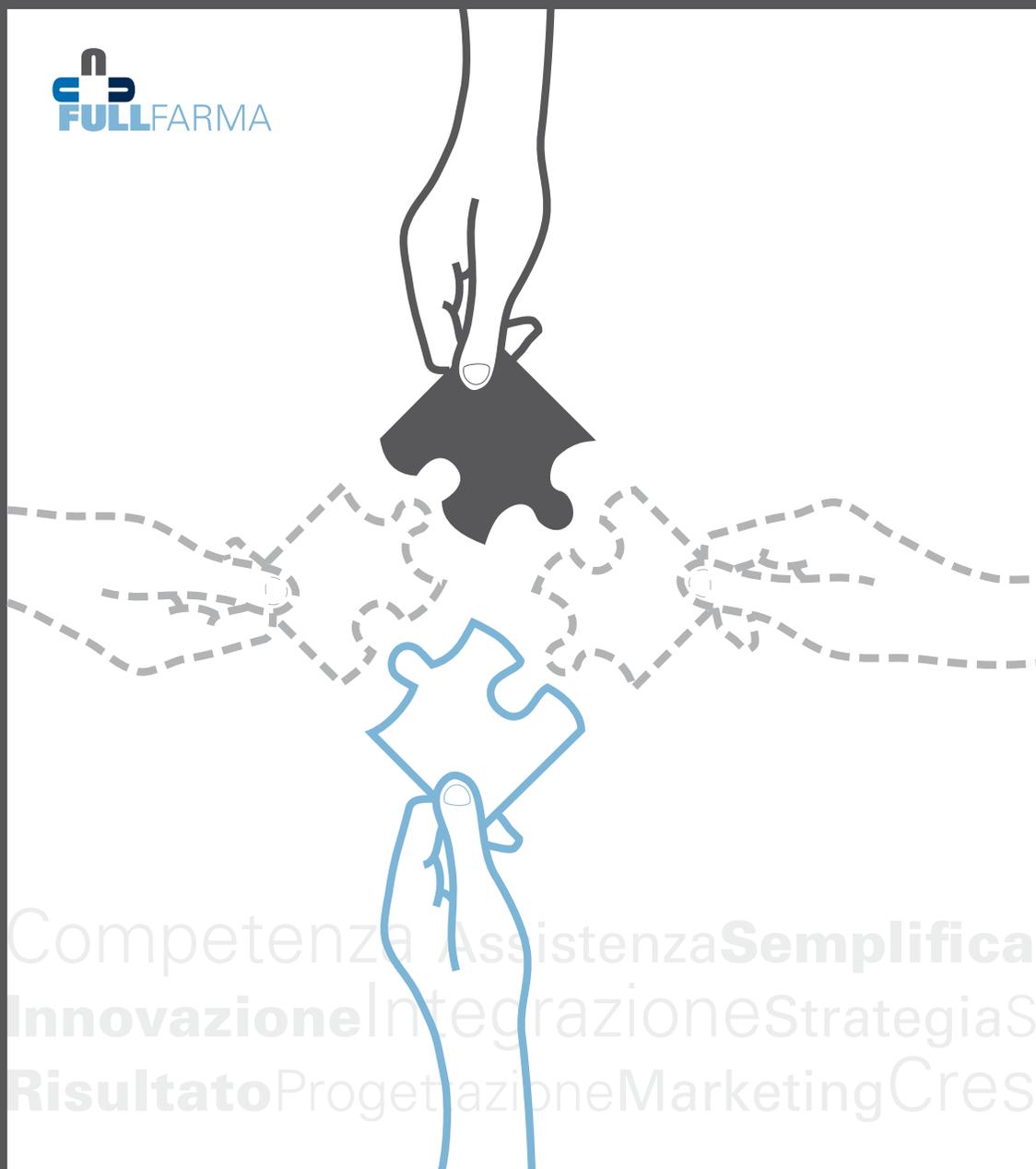
## Marketing e sviluppo d'Impresa

### I servizi

I servizi di cui si compone, che possono esser richiesti singolarmente o nel complesso, sono:

- **Analisi di mercato:**
  - Analisi del settore
  - Studio e monitoraggio della concorrenza attuale e potenziale
  - Ricerche di mercato
  - Grado di ampiezza della domanda
  - Analisi della clientela
- **Scelta location:**
  - Geo-marketing
  - Selezione e valutazione location
- **Progettazione format punto vendita:**
  - Valutazione dimensione, forma, vetrine ecc.
  - Gestione leva spaziale e visiva
- **Scelte strategiche:**
  - Scelte di segmentazione, targeting, posizionamento
  - Assistenza Strategica Marketing Mix
  - Gestione e valorizzazione contatti clientela
  - Strategie e azioni di sviluppo aziendale

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Marketing e sviluppo d'Impresa

### I servizi

- **Promo-comunicazione:**
  - Piani di Comunicazione (budget, scelta mezzi, prezzi d'acquisto, trattative)
  - Ideazione campagne di comunicazione
  - Internet Marketing e co-marketing
  - Progettazione, supervisione/realizzazione contenuti per cataloghi, brochure, ecc
- **Politiche di assortimento, prodotto, servizi aggiuntivi;**
- **Politiche di prezzo;**
- **Assistenza nelle iniziative promozionali (cosa, come, quando promuovere).**

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Marketing e sviluppo d'Impresa I servizi

### • Ottimizzazione struttura di vendita

Valutazione Assortimento in funzione di:

- Posizionamento/mercato di riferimento
- Ottimizzazione redditività degli spazi e del flusso di traffico nel punto vendita
- Studio marginalità dei prodotti e leva visiva
- Assistenza comunicazione in/out store
- Valutazione personale di vendita

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Assistenza gestionale

L'Area 3 "Assistenza Gestionale" prevede la **consulenza** di un **operatore qualificato** ed esperto nella gestione di parafarmacie e sanitarie in relazione a tutto ciò che concerne la **gestione operativa** pratica del punto vendita, dai contatti con i fornitori, alle **scelte assortimentali**, dalla **formazione imprenditoriale** a quella del personale di vendita.

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Assistenza gestionale

### I servizi

I servizi di cui si compone, che possono esser richiesti singolarmente o nel complesso, sono:

- **Consulenza pre-apertura':**
  - Progettazione assortimento prodotti
  - Definizione risorse necessarie avviamento/fornitura
- **Formazione imprenditoriale**
  - Consulenza gestionale generale
- **Relazioni con i fornitori di prodotti**
  - Contatto fornitori
  - Affiancamento primi ordini
- **Formazione personale di vendita**
  - Formazione teorico-pratica con stage in Parafarmacie (durata 2 settimane)

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione **Ri**  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza **S**



## Soluzioni integrate

**FullFarma** offre una risposta personalizzata ad ogni esigenza...ma anche molto di più...

**Soluzioni elaborate ma pratiche**, frutto dell'integrazione dei servizi caratterizzanti le tre principali Aree di competenza - Allestimento del punto vendita, Marketing e Sviluppo di impresa e Assistenza gestionale – sono state ideate per permettere a tutte le tipologie di clienti di usufruire di un'assistenza specialistica, poliedrica, completa e personalizzata per la propria attività di impresa, beneficiando di un notevole risparmio di risorse, tempo ed energia.

*Pertanto...*

*...che tu sia un giovane ed aspirante imprenditore*

*...un imprenditore esperto, ma con esigenze di ristrutturazione*

*... o un imprenditore desideroso di ampliare il proprio business*

*scegliendo tra le Soluzioni previste quella che più si adatta al tuo particolare bisogno, potrai raggiungere i tuoi obiettivi con grande semplicità e in tutta sicurezza.*

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione Ri  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza S



## Soluzioni integrate

**STARTUP SPECIALIST** – Per chi desidera ricevere una consulenza specialistica, integrata ed il giusto supporto per la progettazione, l'implementazione dell'idea imprenditoriale e il lancio della nuova apertura.

Dalla definizione del format all'allestimento del punto vendita, dalle scelte strategiche alla gestione dell'assortimento, con STARTUP SPECIALIST potrai ricevere una consulenza multiforme e personalizzata per prendere decisioni adeguate ed efficaci, nell'importante fase dello start up della tua nuova attività.

*Con gli specialisti del settore una marcia in più per la tua partenza.*

**STARTUP TUTOR** – Per chi necessita di una guida capace di plasmare e concretizzare un'idea imprenditoriale, di fornire Know how Settoriale, Tecnico e di Marketing e di semplificare e di svolgere tutti gli aspetti amministrativi legati all'inizio di una nuova attività. Per chi vuole un tutor, un'assistenza, un aiuto passo per passo per la nuova apertura.

Business planning, definizione del format e fornitura dell'allestimento, scelte strategiche e gestione dell'assortimento, sono solo alcuni dei servizi previsti in STARTUP TUTOR, una soluzione che ti consente di pianificare e realizzare la tua nuova apertura a 360 gradi e in tutta tranquillità, con professionisti del settore sempre al tuo fianco, che si occupano direttamente di alcune attività.

*Assistenza completa, settoriale e gestionale, per un'apertura più semplice e sicura.*



Per imprenditori già in attività che intendono rivisitare i contenuti e l'organizzazione del proprio business.

## Soluzioni integrate

**REBUSINESS ADVISOR** – *Soluzione ideale per coloro che, con lungimiranza e spirito imprenditoriale, avvalendosi della competenza e dell'esperienza di consulenti di settore, intendono rilanciare il proprio punto vendita attraverso una rivisitazione del format, delle scelte di assortimento e degli allestimenti.*

Ricorrendo ad un supporto Tecnico e di Marketing con REBUSINESS ADVISOR potrai ridefinire una strategia per ricreare un format vincente, aspirare a migliori performance attraverso un uso corretto delle leve di Marketing nel punto Vendita ed essere in linea con i bisogni di un mercato mutevole ed esigente.

*Idee, strategie e soluzioni per il rilancio del tuo business.*

**RESTORE DESIGN** - *Soluzione pensata per tutti gli imprenditori che hanno il bisogno di rinnovarsi per essere al passo con i tempi e in linea con le esigenze del proprio target di riferimento.*

Ricorrendo ad un supporto Tecnico e Specialistico, con RESTORE DESIGN potrai riprogettare e modificare il tuo allestimento, migliorare l'immagine e la funzionalità del tuo punto vendita e dare più valore al tuo format.

*Disegna o ridisegna il tuo store, per conquistare la tua clientela target.*



## Soluzioni integrate

**BUSINESS TUTOR** – Per tutti coloro che, già esperti nel settore, desiderano essere accompagnati in tutte le fasi dello sviluppo del nuovo business ottenendo il massimo dei risultati con il minor dispendio di risorse. Un tutor e un'assistenza qualificata e professionale, per sviluppare il nuovo business senza trascurare quello esistente.

Attraverso un'assistenza specialistica e completa, dalla definizione del format all'allestimento, dalla composizione dell'assortimento alle scelte gestionali, di Marketing e Amministrative, potrai pianificare e realizzare il tuo progetto di sviluppo con ottimi risultati ed integrarlo con il business esistente.

*Assistenza completa, settoriale e gestionale, per un'apertura più semplice e sicura.*

**STORE DESIGN** – Per gli imprenditori che intendono ampliare e migliorare il proprio business progettando un punto vendita caratteristico e innovativo, che sappia essere funzionale e al contempo molto comunicativo, avvalendosi di consulenti e progettisti competenti ed esperti nel settore.

Definizione del format, Progettazione e Allestimento del punto vendita, Marketing Strategico, sono solo alcuni degli elementi caratterizzanti la Soluzione STORE DESIGN. Attraverso un Know how variegato e consolidato potrai progettare la tua nuova apertura in maniera sicura e qualificata puntando su di un format distintivo e offrendo al tuo nuovo punto vendita la giusta immagine, funzionalità e successo.

*Disegna il tuo nuovo store, per conquistare la tua clientela target.*

Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione R  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza S  
Competenza Assistenza **Semplificazione** **Sviluppo** Successo **Inno**  
Innovazione Integrazione **Strategia** Specializzazione Ottimizzazio  
Risultato Progettazione Marketing **Crescita** Competenza Assisten  
Competenza Assistenza **Semplificazione** Sviluppo Successo **Inno**  
**Innovazione** Integrazione Strategia Specializzazione Ottimizzazione R  
**Risultato** Progettazione Marketing Crescita **Competenza** Assistenza S  
Competenza Assistenza **Semplificazione** **Sviluppo** Successo **Inno**  
Innovazione Integrazione **Strategia** Specializzazione Ottimizzazio  
Risultato Progettazione Marketing **Crescita** Competenza Assisten



Progetto promosso e curato da A4Design

**FULLFARMA**

Viale Danimarca, zona industriale

Battipaglia (SA)

Telefono: +39 0828/346473

Email: fullfarma@a4dc.it



www.a4dc.it



A4 Design



@Design\_A4

competenza/assistenza/semplificazione/sviluppo/successo/inno  
Innovazione Integrazione **Strategia** Specializzazione Ottimizzazio  
Risultato Progettazione Marketing Crescita Competenza Assisten